2021年十大重要事件

01 升级战略规划 专注价值创造

董事会会议审议2020年度报告

3月，在锯切业务“双五十”发展战略基础上，公司通过2020年年报发布了十四五发展规划：十四五期间，公司将围绕先进制造发展主轴线，以锯切业务、消费电子业务、产业投资三曲线发展战略为核心，积极实施“实业＋资本”双轮驱动，夯实双主业发展基础，实现公司在先进制造领域的升级发展，从而进入可持续发展的上升通道。

02 纵深发展 持续锯切业务模式创新

泰嘉工作人员在中车天方车间进行锯切服务

3月，公司新设全资子公司泰嘉智能科技，充分利用公司在锯切领域的技术优势、品牌优势、渠道优势等，为用户提供智能锯切整体解决方案及相关产品和服务，为拓展行业增长空间提供了强有力支撑。目前实施项目已从中车天方拓展到浙江久立特钢、江苏天工、上海宝武特冶锻造厂等。

03 泰嘉股份东莞基地投入使用 稳步推进消费电子业务培育

消费电子业务板块东莞研发基地

4月，东莞基地装修完成，举行第一次东莞全体员工会议。

公司围绕先进制造主轴线，遵循在“高端制造行业发展”的思路和“以团队和市场为核心”的产业经营理念，开拓消费电子业务。按照业务规划，完成东莞研发基地的建设，团队齐整，市场开拓稳步推进。

04 泰嘉股份摘得“第二届长沙市市长质量奖”桂冠

董事长方鸿上台领奖

5月7日，长沙市政府设立的最高质量荣誉奖——第二届长沙市市长质量奖揭晓，泰嘉股份在参评的48家单位中脱颖而出，摘得这一桂冠。这一殊荣的获得，是泰嘉股份18年来深耕锯切、匠心质造、精益求精的结果，也是落实“三高四新”战略，助力长沙高质量发展的具体表现。

05 泰嘉股份党委书记、董事长方鸿当选长沙市工商联兼职副主席

会议现场

5月31日上午，长沙市工商业联合会(总商会)第十五次代表大会召开。在本次换届会议上，泰嘉股份党委书记、董事长方鸿当选长沙市工商联兼职副主席。方鸿表示，诚挚感谢社会各界对泰嘉股份的支持与肯定，我将不负这份使命，做好非公经济的助手，服务“三高四新”战略，做好战略实践。

06 战略牵手ASTEC雅达 加速消费电子业务开拓

12月团建活动现场

7月，公司与铂泰电子、雅达罗定、雅达深圳共同签署《战略合作协议》，就消费电子领域的业务协同、技术研发、资源共享、资本运营等多个领域深入合作。

通过嘉兴海容产业基金及铂泰电子，泰嘉股份间接持有雅达罗定和雅达深圳各47.6%股权，是雅达主要股东。

07 泰嘉股份与湖南科技大学强强联合、共促发展

签约现场合影

9月17日，泰嘉股份与湖南科技大学战略合作签约仪式在湖南科技大学立德楼举行。双方就人才供需、技术革新、成果转化、产学研合作等方面展开全方位合作。高校将不断输出优秀人才，为企业科技创新赋予更多可能性；泰嘉股份也将借助高校力量成为行业引领者，双方可优势互补，互利互惠，实现共赢发展。

08 泰嘉股份入选省级“两业融合”试点企业

权威发文

11月22日，泰嘉股份成功入选湖南省发改委第二批先进制造业和现代服务业融合发展试点单位，并成为目前望城区唯一获批的试点企业。

近年来，在“两业融合”发展实践中，泰嘉股份已携手株洲中车天力、上海宝武特冶等多家知名企业实施锯切整体解决方案，得到了上下游产业链企业、同行与相关政府的一致认可。

09 刘国跃博士获评 长沙市科技创新领军人才

认定名单截图

12月，长沙市科学技术局公布了2021年长沙市科技创新创业领军人才名单，泰嘉股份研发部部长刘国跃博士在荣登榜单。此次刘国跃博士在长沙市工业新兴及优势产业链的22个领域中脱颖而出，不仅仅是他个人努力奋斗的结果，更是泰嘉股份全体员工创新拼搏、奋力进取的体现。

10 “乡村振兴，你我有爱”公益活动启动仪式举行

签约现场

2022年1月8日，“乡村振兴，你我有爱”公益活动启动仪式在泰嘉总部举行。乡村振兴项目在手起笔落间落地：泰嘉股份与公司客户、员工一道，加入到“您每购买一米锯条，即为乡村振兴捐款一分钱”的行动中去，通过“捐款＋购买当地产品”的模式，助力怀化市沅陵县官庄镇新屋场村经济产业发展。

党建动态...

中共泰嘉股份召开 年度党员大会暨主题党日活动

会议现场 李游 | 供

本报讯 初心不变共成长，凝心聚力谱新篇。1月28日，中共泰嘉股份党委组织召开年度党员大会暨主题党日活动。会议由中共泰嘉股份党委委员张日同志主持，全体党员（含预备党员和发展对象）现场及视频参会。会议在庄严的国歌声中拉开帷幕。

全体党员集体学习和重温了习近平总书记在中央经济工作会议上的重要讲话精神、习近平总书记2022年新年贺词及长沙市“两会”精神三个部分内容，进一步坚定政治信念，明确前进方向，持续加强思想建设，补足党员精神之“钙”，提升党性修养。

为树立标杆，发挥党员先锋的带头作用；激发活力，提升党员的荣誉感和责任感；做强组织，增强组织的凝聚力和向心力。泰嘉股份党委对2021年度表现优异的党员和支部进行表彰。会上，中共泰嘉股份党委委员李灿辉同志宣读了《2021年第四季度优秀党小组表彰决定》。中共泰嘉股份党委书记方鸿同志为优秀党小组生产支部第二党小组、综合支部第三党小组颁奖。

中共泰嘉股份党委书记方鸿同志作2021年党建工作述职报告。总结反思2021年党建工作及党史学习教育的经验和不足，并制定2022年党建工作计划，明确目标，以终为始，以高质量党建引领公司高质量发展。他表示，2022年党建工作要进一步抓实、抓细，突破创新。春风吹，战鼓擂，迈入新的一年，为实现新的奋斗目标，全体党员要坚持把本职工作做好，充分发挥党员率先垂范作用，为公司更好更快发展做出应有贡献。■ 党员 李游

泰嘉股份党支部召开 党员大会讨论接收预备党员事宜

预备党员黄兰珍汇报学习情况 曹荣龙 | 供

本报讯 12月16日下午，泰嘉股份综合支部、生产支部分别组织召开支部党员大会，讨论接收预备党员事宜，会议由各支部书记主持。

会上，发展对象黄兰珍、陈露、王飞三位同志分别汇报了个人学习、入党动机、本人履历等情况，表明自身入党的态度和决心。入党介绍人、支部书记先后具体汇报了预备党员对象的基本情况、政治审查情况，表明了意见。

期间，与会党员根据大家的发言内容进行了提问考察，针对不足提出批评并加以勉励，并一致认为黄兰珍、陈露、王飞同志符合一名中国共产党员的标准，经过全体党员无记名投票，全票通过，党支部同意接收三位同志为中共预备党员。

黄兰珍、陈露、王飞同志向支部大会表态：严格以党员标准要求自己，认真遵守党的各项纪律及规章制度，加强学习不断提高和完善自己，不断加强思想政治理论学习，提高理论水平和思想觉悟。服从党组织领导，处处以党员先锋模范为榜样要求自己，切实做好本职工作。■综合支部党小组长 曹荣龙

责编：丁姿　美编：王蔚　地址：湖南望城经济技术开发区泰嘉路68号　编辑部：0731-88059666转8803
[版权声明]本报刊载的所有内容(包括但不限于文字、图片、图标、版面设计)，未经本报书面许可，任何人不得转载、摘编或以其他任何形式使用。
公众微信号：bichamp88059666
扫一扫 更多精彩

Bichamp
总第96期
2022年02月18日
泰嘉报编辑部
（内部资料 免费赠阅）

泰嘉股份

扫一扫 更多精彩

提效率　扩市场　稳增长

泰/嘉/股/份/召/开/2022/年/经/营/工/作/会/议

会议现场 品宣办 | 供

本报讯 岁华新至，万象更新。1月8日，泰嘉股份2022年经营工作会议如期召开。

泰嘉股份董事长方鸿，总经理李辉，副总经理彭飞舟、谢映波、谢朝勃、李灿辉等领导及各部门负责人、相关员工参加会议。

会上，营销系统、制造系统、研发系统、管理后台等各部门负责人，汇报了2021年各项工作经营数据完成情况，总结复盘，提出改善措施，明确2022年关键绩效指标及行动计划。

回首2021，泰嘉以“三曲线”战略起航，战得精彩，走得豪迈！

其中，第二主业战略布局深入推进；数字化转型为营销打造新引擎；产能不断扩大，生产工艺、制程优化等工作取得较大成果；产品销售体系更加完善，国内、国际布局持续加码；技术研发创新领跑，技术难题不断突破；精益管理持续推进，管理水平稳步提升，为企业的高质量发展提供了有力支撑。

然而大争之世、非优即汰，我们必须开好新局面、迎接新挑战、抢抓新机遇、成就新作为，在危机中育先机、于变局中开新局。

开好新局面，我们要携手并进、把好管理关。副总经理兼财务总监谢朝勃就公司2021年主营业务经营情况进行了介绍，对2022年的预算目标进行了说明。他认为，我们要持续提升管理作战能力，精准配置资源，发挥职能管理优势，确保2022年全年预算目标的实现。

迎接新挑战，我们要放眼全球、打好国际拳。副总经理彭飞舟分析了泰嘉股份带锯进出口业务目前运营情况，研判泰嘉在国际市场的地位和影响力。他表示，盯紧国际和行业趋势，精准研判、有效施策，以百倍信心加速海外市场取得新突破。

抢抓新机遇，我们要高瞻远瞩、下好战略棋。副总经理兼董事会秘书谢映波结合资本市场现状，回顾了前期泰嘉股份在战略路径方面的思考与实践，重点总结了2021年在投融资等方面的创业之魅。

他表示，2022年强化“三曲线”战略引领，全面推进“提升市占率，稳定现金流”工作，为实现第一主业“双五十”战略目标夯实基础；聚焦“稳固基本盘、拓展新业务、构建新能力”，积极部署第二主业消费电子发展。未来面临的诸多困难与挑战，我们必须要进一步做好资源配置，夯实基础，用更好的发展来解决。我们要多听“硬骨头”，用团队思想上、能力上、行动上的“韧劲”，释放出澎湃磅礴的创业力量！

成就新作为，我们要顺应形势、做好转型文章。总经理李辉表示，面对目前国内外经济发展的不确定性、行业的竞争扩大等问题，2022年需充分发挥好公司和产品优势，持续提效率、拓市场、稳增长，为实现公司的可持续发展提供有力保障。

围绕2022年带锯条销售既定目标，泰嘉股份需重点从五个方面开展工作：一是持续做强产品，增强产品竞争力；二是持续拓展市场，提升市场占有率；三是持续做好服务，为客户创造价值；四是持续做细管理，促进降本增效；五是持续做好转型，实现可持续发展。

新蓝图振奋人心，新征程催人奋进，新开局蓄势待发。站在伟大征程的新起点，让我们乘着新时代的浩荡东风，抢抓中国经济发展之势为泰嘉股份提供的广阔空间和无限机遇，清晰把握自身所处环境优势，瞄准市场需求和战略目标，明确时间表、路线图、任务书，凝心聚力，笃定前行，在做大做强做优中实现新的更大成就，为打造一个更有竞争力的泰嘉阔步前行，一路高歌猛进！■总经办 颜苗苗

2021年泰嘉股份高端锯切联盟线上年会暨新品发布会召开

年会主会场 文佳 | 供

本报讯 12月17日，以“五年同舟路，携手创辉煌”为主题的2021年度泰嘉股份高端锯切联盟线上年会暨新品发布会（以下简称“年会”），在公司新闻厅隆重举行。泰嘉股份总经理李辉，市场部部长周华林，与全体联盟经销商共计60余人，一同欢聚在线直播间，跨越山河，荟聚云端，共同回顾联盟成立5年以来的辉煌历程，共话未来发展大计。

靶向高效锯切，聚焦高端新品研发。会上，在公司代表以及全体联盟会员的见证下，泰嘉股份2022年高端新品吸睛亮相。SSCUT系列、TK系列、TCB-PRO NF系列新产品，分别瞄准不锈钢、窄锯路锯条和表面硬化钢的切削领域，获得广泛关注。

本次发布的SSCUT不锈钢专用双金属带锯条，采用自主知识产权的齿形设计，有效应对不锈钢易粘屑和切屑不成卷的问题。第三代热处理技术，在保证带体柔韧性的基础上有效提高了锯齿的耐磨性。尤其适用于300mm以下的不锈钢圆棒、方钢、六角棒等材料的单根或成束锯切。

TK窄锯路带锯条系列产品针对平切轻质材料而设计。通过带锯条宏观尺寸和分齿设计，最大程度减小了锯缝宽度，大大减少客户的材料损耗，降低客户材料成本。薄规格带锯条尺寸，减小了带锯条在锯轮上弯曲的应力，可有效延长带锯条的疲劳寿命。

TCB-PRO NF表面硬化钢专用硬质合金带锯条，适用于表面硬度高达62HRc的钢材，具有超长的带锯条使用寿命。不分齿型设计，锯切效率高，切断面平整、光滑，适用于快速切削。针对性的刃口设计能够增强刃口的抗磨损、抗崩刃性能。

乘势而上，布局2021规划。泰嘉股份总经理李辉以“顺势而为 乘势而上”为题，围绕“什么是势、如何面对势、锯切行业的势、如何提升毛利率等四个维度，深入解析行业、泰嘉、联盟的发展形势，对联盟2021年的规划作出战略布局，明确了“聚力共谋发展，互利创势共赢”的目标。他表示，围绕客户“省钱、省时、省心”的需求，我们需要为客户提供合适的锯切整体解决方案，以更稳定的产品质量和更优的服务，顺势而为，为客户创造更多价值。

表彰先进，标杆引领。非同寻常的2021年，涌现出了一大批逆势突围的联盟会员，他们坚持“共担共举、互惠互利、共同发展”的联盟原则，攻坚克难，砥砺前行，为构建更健康、更有效的高端锯切生态做出了重要贡献。为表彰先进，大会为他们线上颁奖。

■市场部 文佳

赋能协同 共创嘉业 | 泰嘉股份与雅达电子学习交流活动深入开展

本报讯 2021年12月11日—13日，泰嘉股份和雅达核心骨干团队共计60余人齐聚泰嘉总部望城，围绕“赋能协同 共创嘉业”这一主题，共同回顾发展历程中走过的不平凡之路，展望未来携手发展的辉煌之旅，给行走在高质量发展征途中的泰嘉股份和雅达汇聚共同奋斗的磅礴力量。泰嘉股份董事长方鸿，总经理李辉，副总经理彭飞舟、谢映波、谢朝勃，雅达电子CEO杨乾勋等领导出席会议。

岳麓山合影 品宣办 | 供

能量传递篇

泰嘉股份总经理李辉围绕公司发展历程，重点从自主创新、优良产品结构、客户服务等方面讲述泰嘉第一主业成长为细分领域隐形冠军的原动力。

泰嘉董事长方鸿从公司艰苦创业、提速发展、做优做强三个阶段的发展历程，结合创业故事，生动解读了企业价值观、精神、工作作风、工作原则等内涵。他坚信泰嘉股份在以“负责任的人”为核心价值观的企业文化引领下，在深耕锯切、进军消费电子的征程中，将不断推动行业不断向前发展，为社会的进步作出更大的贡献。

能量分享篇

作为雅达领跑同行20多年发展历程的见证者和参与者，雅达生产运营总监张建军详细介绍了雅达的基本情况、硬核产品，及在设备、研发及设计、规模化制造、品质管理等方面的竞争优势。

结合自身二十多年资深的生产管理经验，雅达电子CH1/CN1、CM1、SMT负责人张建军、高自力、汪仁奎，回顾了雅达电子的生产运营情况，并根据公司的战略规划，汇报了2022年各生产线的工作计划和达成举措。

雅达CEO杨乾勋，基于对当下和未来数年市场格局变化的深度思考，分享了2022年消费电子业务发展规划及策略。

能量互动篇

为进一步增进双方的互动和学习，泰嘉与雅达生产、品质、精益对口的部门负责人分别分享了各自先进的经验做法，带动彼此不断进发出动力和激情。

能量共识篇

泰嘉和雅达不同的主业，不同的创业背景和发展历程，不同的文化个性，不同企业生态的精英团队，为彼此的发展带来了新的命题和思考。当下及未来，我们怎么携手作战，共创嘉业？

泰嘉股份董事长方鸿也给出了回答：在相互尊重、赢得信任的基础上，铸牢泰嘉和雅达协同发展意识。我们需要坚持道德底线，诚信为本，在六项精进的工作原则基础上，怀着感恩之心，换位思考，双方相互理解和包容，按照既定的战略规划，凝心聚力，勇于直面问题，主动拥抱变革。我们需要主动适应责任之变、视角之变，锚定目标、坚定信心，思想上同心、工作上协力、行动上合拍，重新擦亮雅达的品牌。

能量加持篇

随着此次学习交流活动的深入开展，泰嘉股份必定立足新起点，围绕先进制造发展主轴线，以锯切业务、精密制造消费电子业务、产业投资三曲线发展战略为核心，坚持专精特新发展道路，助力带锯条主业“双五十”战略目标达成，夯实双主业发展基础，实现公司在先进制造领域的升级发展；雅达也将围绕“电源”主航道，把握行业新趋势，挖掘和满足客户新需求，充分发挥“制造、品质、精益”方面的硬实力，不断提升自主创新能力，快速激发自身造血功能，努力携手恢复雅达原有市场份额、行业地位，让雅达有质量的活下去，高质量的发展下去，创造精彩无限新雅达！■品宣办

芬芳在乡村振兴路上的“野为”茶

黄金溪群山延绵 品宜办丨供

从产业扶贫到乡村振兴，泰嘉股份一直心系国家贫困村——怀化市沅陵县官庄镇新屋场村黄金溪区，极力发掘黄金溪深山古茶树资源，推介“野为”茶，探索助力其产业致富的脚步从未停歇。

以茶为媒，共话乡村振兴

2021年12月18，渐入隆冬，位于新屋场村黄金溪的深山里，杂树丛生，寒气袭人。在该村“野为”制茶基地里，却暖意融融。

官庄镇镇委书记唐斌、泰嘉股份董事长方鸿、湖南怡溪原生态农业开发有限公司董事长向超，与泰嘉股份的乡村振兴帮扶团队，谈古茶树，品“野为”茶，回顾泰嘉股份参与新屋场村产业脱贫的5年时光，畅谈助力乡村振兴的所思所想。

结缘深山古茶树，创业兴村新希望

整个新屋场村及黄金溪，群山绵延、树木葱茏、溪流潺潺，全村森林覆盖率达98%，是一片纯净、原始、生态的世外桃源。或许，正是因为这样的环境，孕育了一大片野生古茶树，蕴藏着深山里的“致富密码”。

年少离家老大回。2015年春节，经历摸爬滚打的向超看到乡亲们主要经济来源仍然靠砍木、烧炭时，彻底激发创业情怀，聚焦家乡野生茶资源，决定返乡创业。公司品牌取名“野为”，寓意“家乡野生古树茶有所作为”。

得知校友、师弟向超要辞去房地产高薪工作，回家乡创业，方总非常支持并表态每年以采购茶支持他为家乡做实事，解决他在销售与基本生活两方面的后顾之忧。

勇担社会责任，精准产业扶贫

2016年，泰嘉股份正式开始接触野生古树茶的开发与建设工作。

2017年，在“野为”资金特别困难、销售渠道有限的情况下，泰嘉股份第一个下订单，并提前付全款，为开发野生茶提供了启动资金。

2018年，泰嘉股份继续全力帮助野为野生古树茶开发，提前支付采购茶款，带动近百名村民采茶、制茶；同时还积极利用自身资源，为“野为”茶开拓销路，当年“野为”生产茶叶1500斤并全部销售完毕。在泰嘉与野为的推动下，当年全村实现脱贫。

2019年，泰嘉股份公司继续强化帮扶，一次性支付16万元购买茶叶300斤，让野为有了饱和式开发的底气，茶叶产量升至3200斤。百多位乡亲通过一个月的采茶、制茶，人均收入达3000元以上，开使村里的野生古树茶产业初步形成。

2020年，疫情无情。但泰嘉依然决定继续帮扶“野为”，并将“野为”及黄金溪列为公司的产业扶贫帮扶点，确保“野为”继续进行饱和式开发。清明前，全村共有400多人为“野为”采摘明前茶；清明后，约有200人继续为“野为”饱和式采茶。

2021年和2022年，泰嘉股份分别支付20万元采购茶叶，帮助野为进一步开发新屋场与黄金溪的纯高山野生古树茶。这两年绝大部分村民在一个月的采茶季，有3000-6000元的收入，制茶人员有4000元及更多的收入。

造血式产业扶贫，激活劳动致富之路

在当地政府和泰嘉的努力下，整个新屋场村茶产业发展迅速，产业雏形基本形成。也因“野为”茶的成功开发与脱困效应，2020年县委决定把黄金溪村打造成湖南野生古树茶第一村，并将全村道路扩宽至4米，全打成炒砂路。

当地一些领导及村民纷纷给泰嘉股份发来感谢信，其中提到：在方总及泰嘉连续多年的支持下，黄金溪有了很大的变化。野生古树茶产业初步形成，老百姓只要通过劳动就能挣钱了。民风更纯，打牌的人几乎没有了，更多村民有了资金，开始自力更生，发展各种养殖业，如养牛、养土鸡等，劳动致富。

乡村振兴 你我有爱

在产业扶贫的过程中，泰嘉股份一桩桩暖心帮扶举措得到了越来越多客户、朋友、员工的积极关注与充分肯定。强烈的社会责任感、互助互爱的传统美德，乡村振兴宏大目标和共同富裕的美好向往，吸引着我们身边越来越多的团体和个人想积极参与进来。

于是，在国家乡村振兴战略已打响的当下，带着在黄金溪乡村振兴项目的积极探索和经验积累，泰嘉股份希望与公司客户、员工一道，加入到“您每购买一米锯条，即为乡村振兴捐款一分钱”的行动中来，通过“捐款+购买当地产品”的模式帮扶新屋场村（原黄金溪村）经济产业发展，将深山古树茶产业化行动引向深入，尽己所能，持续助力乡村振兴宏大目标的顺利达成，为实现共同富裕贡献一份力量。

2022年，有爱你我，乡村振兴泰嘉力量将更加蓬勃有力！ ■品宜办

公益活动启动仪式举行

勇担社会责任，致力富民强国。推动巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接，泰嘉股份凝聚砥砺力量，与员工、客户、社会各界朋友共同在行动。

签约仪式现场 品宜办丨供

2022年1月8日上午9点，“乡村振兴，你我有爱”公益活动启动仪式在泰嘉总部举行。泰嘉股份董事长方鸿，总经理李辉，副总经理彭飞舟、谢映波、谢朝勃、李灿辉，与怀化市沅陵县官庄镇纪委书记陈旭，驻村工作队第一书记田学斌，沅陵一中工会主席刘理，新屋场村书记瞿章永，新屋场村返乡创业人员、野为茶叶创始人向超，沅陵县融媒体中心主任助理刘纯意等领导出席启动仪式。

泰嘉股份总经理李辉与怀化市沅陵县官庄镇新屋场村书记瞿章永签订项目合作协议。乡村振兴项目在手起笔落间落地；泰嘉股份与公司客户、员工一道，加入到“您每购买一米锯条，即为乡村振兴捐款一分钱”的行动中去，通过“捐款+购买当地产品”的模式，助力怀化市沅陵县官庄镇新屋场村经济产业发展。

泰嘉董事长方鸿表示，践行乡村振兴，情怀依旧，任重道远。泰嘉股份将与员工、客户携手并进，集结更多的力量，脚踏实地将合作项目落地生根，始终以“负责任的人”为核心价值观，给予新屋场村最全面、最有力的“造血式”产业帮扶，真正在乡村振兴的大道上行稳致远。

目前，泰嘉股份借助虎年的到来，已向新屋场村采购了1500斤苗家腊肉，作为福利发给客户和员工，并承诺利用企业自身渠道和客户资源，通过线上线下等多种形式传播，宣扬乡村振兴公益，凝聚更多爱心企业和人士积极参与，为沅陵新屋场村产业兴起、经济发展贡献“泰嘉力量”。

参与脱贫攻坚，硕果累累。践行乡村振兴，任重道远！启动仪式只是乡村振兴公益活动的第一步。接下来，泰嘉股份会与员工、客户携手并进，集结更多的力量，脚踏实地将合作项目落地生根，始终以“负责任的人”为核心价值观，给予新屋场村最全面、最有力的“造血式”产业帮扶，真正在乡村振兴的大道上行稳致远！ ■工会委员 曹荣龙

● 公 司 动 态

刘国跃博士获评长沙市科技创新领军人才

刘国跃获奖 资料图

本报讯 2021年12月，长沙市科学技术局公布了2021年长沙市科技创新创业领军人才名单，包括泰嘉股份研发部部长刘国跃博士在内的20人荣登榜单，被拟认定为2021年长沙市科技创新创业领军人才。

科技人才是创新要素中最具能动性的核心要素，科技创新创业领军人才培育和集聚，对一个企业综合实力与核心竞争力的提升具有关键作用。此次刘国跃博士在长沙市工业新兴及优势产业链的22个领域中脱颖而出，不仅仅是他个人努力奋斗的结果，更是泰嘉股份全体员工竭力拼搏、奋力进取的体现。 ■总经办 谢娇

再次拿下华为EMS/ODM工厂“三驾马车”奖项

雅达电子（罗定）生产车间 品宜办丨供

本报讯 1月26日，在华为2021年度EMS/ODM工厂“三驾马车”推行总结暨优秀工厂表彰会上，雅达电子从160余家EMS/ODM工厂中脱颖而出，荣获“EMS/ODM工厂精益、质量及数字化现场改善三等奖”，再次彰显强大的制造实力！

2021年，通过嘉兴海容产业基金及铂泰电子，泰嘉股份间接持有雅达罗定和雅达深圳各47.6%股权，是雅达主要股东。

一年一次的华为EMS/ODM工厂精益、质量及数字化现场改善评审始于2017年，迄今为止，雅达电子累计获得一等奖2次、三等奖1次、最佳进步奖1次的好成绩。 ■品宜办

泰嘉股份工会开展春节前走访慰问困难职工活动

济南泰嘉总经理陈磊带队慰问困难职工 曹荣龙丨供

本报讯 新春佳节来临之际，1月26日，望城区总工会兼职副主席、泰嘉股份锯带车间主任李栋梁，泰嘉股份工会委员严孟冬、曹荣龙等人，看望慰问困难职工，为他们送去节日的问候和祝福，带去组织的关怀和温暖。

针对外地困难职工家庭，公司工会以派代表到家看望或邮寄的方式，将慰问物资、慰问金、慰问信等第一时间送到了大家手中，让大家充分感受到了公司工会组织的温暖，更让公司发展的成果惠及到每一个人。 ■工会委员 曹荣龙

第十期职工子女托管班顺利结业

本报讯 2022年1月28日，泰嘉股份第十期员工子女托管班结课，30多名泰嘉员工子女结束了他们在公司长达三周的愉快寒假。本期托管班根据不同年龄段分为两个班，聘期两位老师专职进行作业辅导等托管服务。

■人力资源部 李诗

三级技术服务体系
服务纪实 ▶ ▶

PK完胜！锯切这两种材料 CB-MP带锯条获客户“芳心”

NiCrMo 耐高温合金材料，是比较常见的加工金属材料，合金结构钢的强度硬度提高，切削加工性就会变差。0Cr13Ni8Mo2Al沉淀硬化不锈钢，以其卓越的强度和韧性而著称。由于此钢的良好综合性能，已广泛应用于宇航、核反应堆和石油化工等领域，如冷顶锻和机加工紧固件，飞机部件，反应堆部件以及石油化工装备。

在西南区域，某特钢公司（以下简称“客户”）主要以加工NiCrMo、00188Ni、0Cr13Ni8Mo2Al圆棒料为主要业务，一直以来应用国产某品牌带锯条A，其锯条不能切斜，切一刀，花费的时间比较长，如需另外返工，浪费的面积更大，存在切削时间与切削面积不成正比，效率不高的问题。

2021年四季度，泰嘉股份西南区域服务中心（二级）接到区域内某经销商（三级）反馈：西南某特钢公司（以下简称“客户”）希望我司能够提供一款合适的锯条与另外一款国产锯条B进行PK，以便更换当前所用的某国产锯条。收到反馈后，三级技术服务体系启动，西南区域服务中心派技术人员与经销商共同奔赴现场进行调研，为后续的售后试切做准备。

锯切参数：
- 锯床：合旭 H-1050
- 锯条系列：
- 我司：1#CB-MP 67-1.4/2-8800 2# CB-MP 67-1.4/2-8800
- 竞品：1# 67-1/1.4-8800 2# 67-1/1.4-8800
- 线速度：19-22m/min　进给速度：2-3mm/min
- 切削液：冷却液浓度 10%

锯切结果：

客户试切现场 赵晨丨供

客户材料加工现场 赵晨丨供

试切完后部分材料切面 赵晨丨供

客户切割材料的规格在直径260mm-660mm之间，而竞品带锯条所选用的齿形为67-1/1.4的硬质合金锯条。这一锯条虽对较大的齿排屑更加出色，但在锯切AF-3及高温合金材料时，容易造成齿部切削力增大、磨损加重等情况，我司技术服务团队决定使用齿更小也更加经济实惠的67-1.4/2.0 CB-MP锯条进行试切，减少单齿的切削力，提高锯条使用寿命。

CB-MP通用分齿型硬质合金带锯条采用优化的三屑分屑齿形设计，合适的锯屑形状更有利于排屑和降低切削力。性能优异的背材热处理工艺，具有较高的背边强度和疲劳寿命。采用进口超细晶粒硬质合金作为齿尖，并采用先进的齿尖焊接工艺，大大提高齿部的抗冲击能力，并有效减少拉齿失效现象的发生。适用于普通带锯床上的锯切应用。广泛应用于青铜及铜合金、轴承钢、不锈钢、钛及钛合金、合金钢、模具钢、工具钢等材料切削。

在现场，为保证试切的绝对公平，技术服务人员将两组锯条分别在两台锯床上进行对比，使用的锯切参数及锯切材料完全一致。

从上表可以看出，第一组对比：我司锯条锯切了2.99m²，而竞品仅锯切了0.89m²；第二组对比：竞品锯切了2.36m²，不敌我司锯条切得3.1m²。综合来看，我司两根CB-MP锯条锯切的平均面积相对竞品提高了87.1%。

试切结束后，技术服务人员还针对客户现场锯切特点，对不同材料、尺寸锯切参数进行了说明讲解，并对锯切常见问题及注意事项进行了现场培训。综合价格、技术服务、性价比、制造优势等因素，此次试切获得客户“芳心”。 ■研发部 赵晨

案例分享

给力！SMT锯切模具钢，高速高效！

模具钢是用来制造冷冲模、热锻模、压铸模等模具的钢种，是机械制造、无线电仪表、电机、电器等工业部门中制造零件的主要加工工具。综合模具钢材料价格较贵，加工精度要求高，加工周期长等因素，加工效率是影响模具生产成本和制造难易的主要因素之一。随着锯切行业日益严苛的高效锯切需求，模具钢的切削重点在于实现高速高效切削，达到成本与效率的精准平衡。

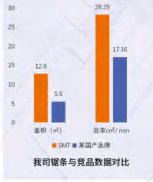
在华东区域浙江省，大大小小的模具加工厂星罗密布，模具行业规模庞大，锯切加工的需求也多样复杂。华东某重工有限公司，是其中规模较大的一家模具加工企业，专业加工熔炼、锻打模具钢等材料。目前使用的国产某品牌带锯条锯切效率低，容易出现锯斜问题。长期来看，无法满足市场越来越大的高效锯切需求，成本偏高，用户对此苦恼不已，非常希望能有一款高效锯切、性价比高的带锯条替代原有带锯条。

了解到用户实际需求后，技术人员、业务人员、服务人员调研摸排锯切现场，结合锯切材料牌号、形状及锯床工况，制定详实锯切解决方案，最终确定采用精密磨齿型涂层带锯条来进行试切，帮助用户解决难题。

精密磨齿型涂层带锯条采用国家发明专利（专利号：ZL 2016 1 0738676.X）的工艺制造，减轻带锯条对磨合的依赖性。采用自主开发的锯齿设计，减少锯切的振动，降低切削阻力，提高带锯条耐用性。锯齿采用高精密磨削成形，在大尺寸材料、难切材料加工时大大提高刀具寿命。广泛适应于大尺寸模具钢、不锈钢、工具钢等材料的锯切。

锯切参数：
- 锯床：合兴 LS1200-1500-2000
- 锯条系列：精密磨齿型涂层带锯条 54*1/1.5*9110 1根
- 线速度：22m/min
- 进给速度：2-3mm/min
- 锯切材料牌号及形状：50# 钢，板材
- 切削液：冷却液浓度：5%

锯切结果：



我司锯条与竞品数据对比

锯切现场 周玉银丨供

从试切结果来看，在锯切效率比竞品高出64.8%情况下，精密磨齿型涂层带锯条对比某国产品牌锯条，锯切面积足足超出了132.7%！超出用户预期。用户表示，试切过程见证了泰嘉产品实力和服务能力，试切产品完全满足生产需求，希望今后加强合作。

提高加工质量和效率，是锯切工具永恒的追求。随着锯床刚性、锯切性能的提升，我司顺势开发了应用于高效锯切的精密磨齿型涂层带锯条，前期减少对磨合的依赖（精度高），后期适合高效锯切（涂层硬度高，耐冲击性能良好），大幅提高了用户的生产效率，是高效锯切行业的主力军。 ■研发部 周玉银

做负责任的人

暖！疫情期间服务“不打烊”

2022年1月西安封城，近1300万+人口的城市面临着前所未有的压力和挑战。在战“疫”防控仍处胶着对垒的关键阶段，为保障客户生产正常运行，泰嘉股份西北区营销团队积极应对疫情冲击，在兼顾防疫政策的同时，强化统筹协调，坚守一线，全力保障市场销售和服务工作。

与疫情赛跑，每一分钟都在变化

“现在用户急需货物，麻烦你们尽快安排送货以解燃眉之急！”12月28日，西安封城的第4天，泰嘉股份西北区域经理秦立明收到经销商毛总的紧急订货需求。这让未封在西安城的秦立明、王崇敏犯难了，如何安全地将货及时送到终端用户手里？

“只要不违反疫情防控政策，我们都要想尽一切办法，把货送到用户手中。”业务员王崇敏说道。

销售团队将货物搬运到服务车里 秦立明丨供

与疫情赛跑，西安每一分钟都在发生变化。就在西安疫情每日新增确诊病例数刚从高位降下，河南又在1月4日突然爆发疫情，计划从太原出发送货的秦立明、王崇敏行程码上已有星号，紧急之下从山东济南公司调度过来的驻外业务员罗雄，也在赶往太原途中行程码变红，均无法按计划完成任务。

关键时刻，没有局外人，也没有旁观者

在抗击疫情的关键时刻，没有局外人，也没有旁观者。经过物流公司、朋友等多方资源协调，终于有一位东北货车司机陆远愿意前往送货。

辽A7C368 货车司机陆远协助营销团队前往送货 秦立明丨供

在严格按照当地防疫政策要求的情况下，通过人员轨迹分布和行程个人健康码变化评估，按照快捷高效、快速反应的原则，西北区团队实地勘察送货途径的重要高速路口疫情风险，了解用户目的地进出要求，协助陆远以最快速度拿到核酸证明，安排司机住宿休息，整理打包货物，在出发之前消除陆远一切送货隐患顾虑。

“轰隆隆……”，1月5日凌晨两点，在零下6度的严寒中，辽A7C368货车启动的声音，打破了夜的静，带着尽心服务客户的责任和使命，经过多方辗转，避开中高风险区，在下午4点半，货物提前送到了用户手中，保障了用户的正常生产经营需求。

“现有困难得到解决，但后续还有更多困难，只要我们积极应对，困难都将得到解决。”区域经理秦立明坦言虽艰辛但内心很踏实。

疫情面前，坚守服务不打烊

抗击疫情是当前最重要的工作，但服务好市场客户同样十分重要。疫情下服务好市场客户，西北营销团队不是个例。自2020年疫情爆发以来，泰嘉股份全体市场营销人员不畏艰辛，始终扎根在市场一线，在疫情面前坚守服务“不打烊”，为全球的客户、用户及时提供产品和锯切服务，真正做到了服务效率、服务质量两不误。

越是特殊时期，越要坚守好岗位。正如秦立明那句抚慰人心的话：“西安的疫情，时刻牵挂在心。做不了美丽的逆行者，那就做好自己的工作！”

致敬在外坚守岗位的每一位泰嘉人！

■西北区区域经理 秦立明